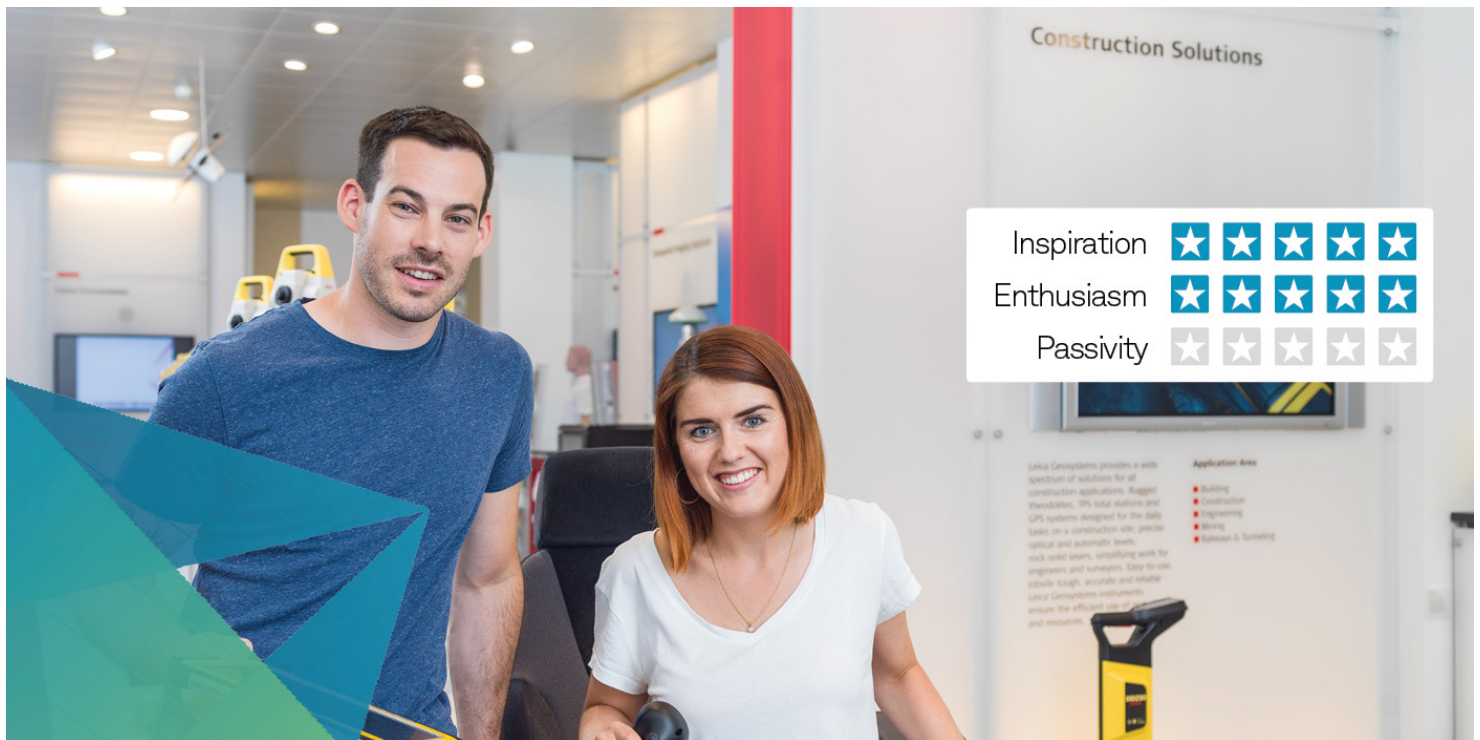




Inspiration	★	★	★	★	★
Enthusiasm	★	★	★	★	★
Passivity	★	★	★	★	★

Die Geosystems Business Area von Hexagon bietet digitale Lösungen, die die physische Welt erfassen, messen und visualisieren und so eine datengetriebene Transformation ermöglichen.

Nicht jede Vertriebspersönlichkeit passt zu Leica Geosystems.

Leica Geosystems ist Teil der Hexagon Geosystems Business Area und steht weltweit für innovative Lösungen in der Vermessungs- und Messtechnik. Diese Position richtet sich an Menschen, die nicht einfach den nächsten Job suchen, sondern die Möglichkeit, mit einer starken Marke und innovativer Technologie nachhaltige Spuren zu hinterlassen.

Unsere Kunden gehören zu den innovativsten Unternehmen in Bereichen wie Bauwesen, Hochbau, Anlagenbau, Metallbau und Holzbau. Sie vertrauen auf Leica Geosystems, wenn höchste Präzision, wirtschaftliche Prozesse und technologische Innovationskraft gefragt sind.

Als **Account Manager** entwickelst du dein Vertriebsgebiet aktiv weiter, gewinnst neue Kunden und baust bestehende Geschäftsbeziehungen aus. Dabei berätst du Entscheider auf Augenhöhe und entwickelst gemeinsam mit ihnen Lösungen, die echten wirtschaftlichen Mehrwert schaffen.

Account Manager (m/f/d) Reality Capture

Süddeutschland  100%

Das spricht dich an

- Eigenverantwortliche Entwicklung und nachhaltiger Ausbau des Vertriebsgebiets in Süddeutschland
- Gewinnung strategischer Neukunden und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zu langfristigen Technologiepartnerschaften
- Beratung von Geschäftsführern, Ingenieuren und technischen Entscheidern zu digitalen Lösungen im Bereich Reality Capture
- Verantwortung für den gesamten Sales Cycle – von der Identifikation neuer Potenziale über

Das macht dich aus

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter, Software oder technischer Lösungen
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung und Geschäftsentwicklung
- Sicheres und überzeugendes Auftreten auf Geschäftsführungs-, Management- und technischer Entscheiderebene
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und die Fähigkeit, komplexe Technologien in klaren

Produktdemonstrationen und Workshops bis zum Vertragsabschluss

- Analyse bestehender Kundenprozesse und Entwicklung passender Lösungen zur Steigerung von Effizienz, Qualität und Wirtschaftlichkeit
- Durchführung von Präsentationen, Live-Demonstrationen und Kundenterminen sowie Repräsentation von Leica Geosystems auf Messen und Fachveranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit Produkt-, Marketing- und Anwendungsspezialisten sowie internationalen Teams

Kundennutzen zu übersetzen

- Unternehmerische Denkweise, hohe Eigenmotivation und ausgeprägte Abschlussstärke
- Kundenorientierte, selbstständige und proaktive Arbeitsweise
- Bereitschaft zu regelmäßigen Kundenreisen innerhalb Süddeutschlands
- Kenntnisse in Reality Capture, 3D-Laserscanning, CAD oder Punktwolkentechnologien von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Wohnsitz in Süddeutschland oder Bereitschaft, für die Position in die Region zu ziehen

Was dich erwartet

- Flexibles Arbeiten aus dem Homeoffice
- Abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Aufgaben mit einem hohen Gestaltungs- und Handlungsspielraum
- Eine durchdachte und intensive Einarbeitungsphase sowie umfangreiche Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktives Gehaltspaket, bestehend aus Fixum und Bonus
- Betriebliche Altersvorsorge in Form einer arbeitgeberfinanzierten Unterstützungskasse sowie einer bezuschussten Direktversicherung
- Arbeitgeberfinanzierte Unfallversicherung
- Monatlich Steuerfreier Sachbezug oder aber Corporate Fitness mit Urban Sports
- 30 Tage Urlaub, Weihnachten und Silvester sind zusätzlich frei

[Hier](#) findest du weitere Informationen zu uns als Arbeitgeberin.

Über uns

Hexagon ist ein führender Anbieter von Digital-Reality-Lösungen und beschäftigt mehr als 24'000 Mitarbeiter/innen in 50 Ländern. Du wirst Teil eines starken, erfahrenen, inspirierenden und motivierten Teams von Expertinnen und Experten, das gemeinsam die Zukunft von Hexagon gestaltet. In unserem hochinnovativen und vielfältigen Umfeld kannst du deine Fähigkeiten einsetzen und weiterentwickeln. Flexible Arbeitsmodelle ermöglichen es dir, Beruf und private Interessen ideal zu kombinieren.

Kontakt

Bei Fragen zu dieser Stelle steht dir [Romina Kwandt](#), Talent Acquisition Specialist, gerne zur Verfügung.

APPLY NOW

Leica Geosystems GmbH Vertrieb
Parking 3
85748 Garching bei München
Deutschland

Job-ID: mtc805sj

