



Die Geosystems Division von Hexagon bietet digitale Lösungen, mit denen sich die physische Welt erfassen, messen und visualisieren lässt – als Grundlage für datengetriebene Entscheidungen und Transformation.

Geopraevent ist ein kleines, unabhängiges Team in Zürich und spezialisiert auf die Überwachung und Alarmierung im Bereich Naturgefahren. Als Teil von Hexagon bieten wir ein Umfeld, in dem du Verantwortung übernehmen, deine Stärken einbringen und gemeinsam mit uns wachsen kannst. Gestalte mit uns Lösungen, die einen echten Beitrag zum Schutz von Menschen und Infrastruktur leisten.

Teamleiter Consultative-Sales für Naturgefahren (m/w/d)

Zürich  80-100%

Das spricht dich an

- Du führst ein Team von fünf Consultative-Sales-Expertinnen und -Experten und stärke den kommerziellen Erfolg des Geschäftsbereichs.
- Du entwickelst kundenspezifische Monitoring- und Alarmierungslösungen im Bereich Naturgefahren.
- Du pflegst Beziehungen zu bestehenden Kunden, baust neue Kontakte auf und betreust Key Accounts weltweit.
- Du arbeitest an Lösungen für Naturgefahren wie Lawinen, Steinschlag, Murgänge, Hochwasser und Gletscherseen.
- Du leistest mit deinem Team einen wichtigen Beitrag zum Schutz von Menschen, Infrastruktur und Verkehrswegen.
- Du übernimmst Verantwortung für Mitarbeitende, Kundenprojekte und die Weiterentwicklung eines innovativen Geschäftsbereichs.
- Fachliche und personelle Führung des Teams Naturgefahren

Das macht dich aus

- Erfahrung in der Führung und Weiterentwicklung von Consultative-Sales-Teams sowie ein gutes Verständnis für professionelle Sales Operations, strukturierte Vertriebsprozesse und digitale Sales-Tools
- Freude daran, gemeinsam mit dem Team Projekte im Bereich Naturgefahren zu gewinnen und weiterzuentwickeln
- Abgeschlossenes Studium (B.Sc. / M.Sc.) in Umweltwissenschaften, Geologie, Geographie, Naturgefahren, Bauingenieurwesen, Geophysik oder einem vergleichbaren naturwissenschaftlich-technischen Fachgebiet
- Mehrjährige Berufserfahrung im Umfeld Naturgefahren, Umweltmonitoring oder in einem vergleichbaren technisch-naturwissenschaftlichen Anwendungsfeld
- Unternehmerisches Denken, ausgeprägte Kundenorientierung und ein gutes Gespür für wirtschaftliche Zusammenhänge sowie Interesse an der Weiterentwicklung und Digitalisierung von

- Weiterentwicklung der Sales-Prozesse sowie Strukturierung des Angebotsportfolios und Pricings
- Erarbeitung kundenspezifischer Monitoring- und Alarmierungslösungen im Bereich Naturgefahren
- Weiterentwicklung von Produkten und Dienstleistungen in Zusammenarbeit mit interdisziplinären Teams
- Unterstützung bei der Akquisition neuer Projekte und Kunden
- Mitwirkung bei der strategischen Weiterentwicklung des Geschäftsbereichs
- Sicherstellung hoher Qualitätsstandards und wirtschaftlich erfolgreicher Projekte

Vertriebsprozessen

- Hohes Verantwortungsbewusstsein, Eigeninitiative und eine selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Sprachen sind von Vorteil

Was dich erwartet

- Spannende Projekte mit direktem Beitrag zur Sicherheit von Menschen und Infrastruktur
- Ein modernes, internationales Umfeld innerhalb von Hexagon
- Gestaltungsfreiraum und attraktive Entwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitsmodelle und fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- Zusammenarbeit mit einem qualifizierten, interdisziplinären Team

Über uns

Hexagon ist ein führender Anbieter von Digital-Reality-Lösungen und beschäftigt mehr als 24'000 Mitarbeitende in 50 Ländern. Bei uns wirst du Teil eines erfahrenen und engagierten Teams, das die Zukunft von Hexagon aktiv mitgestaltet. In einem innovativen und vielfältigen Umfeld kannst du deine Fähigkeiten einbringen, weiterentwickeln und Verantwortung übernehmen. Flexible Arbeitsmodelle unterstützen dich dabei, Beruf und private Interessen gut miteinander zu verbinden.

Kontakt

Bei Fragen zu dieser Stelle steht dir [Dominik Küng](#), Talent Acquisition Partner, gerne zur Verfügung.

APPLY NOW

Geopraevent AG
Räffelstrasse 28
8045 Zürich

Job-ID: bwz3kzx5

