



Engagiert, dynamisch und mit einer Leidenschaft für Präzision revolutionieren wir die Welt der Vermessung.

Seit mehr als 200 Jahren revolutioniert Leica Geosystems die Welt der Vermessung - mit Komplettlösungen für Fachleute auf der ganzen Welt. Wir sind bekannt für Premiumprodukte und die Entwicklung innovativer Lösungen zur Erfassung, Analyse und Präsentation räumlicher Informationen. Deshalb vertrauen Fachleute aus zahlreichen Branchen wie Vermessung und GIS, Bau und Maschinensteuerung, Produktion, Luft- und Raumfahrt sowie öffentlicher Sicherheit auf Leica Geosystems.

Die Erfolgsgeschichte von Leica Geosystems baut auf einer festen Grundlage der Innovation, Qualität und Professionalität auf, die wir unseren 4.500 Mitarbeitern in 33 Ländern zu verdanken haben.

Wir unterstützen unsere Kunden mit unseren klassischen Produkten wie Tachymetern und GNSS-Systemen, aber auch mit modernsten 3D-Lasercantechnologien, Bodenradar und GIS-Lösungen in langjähriger Partnerschaft auf dem Weg in eine nachhaltige und effiziente Zukunft.

Account Manager Vermessung / Surveying (m/w/d)

Homeoffice in Österreich  100%

Das spricht dich an

- Betreuung und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen zu Kunden im Bereich Vermessung
- Gewinnung neuer Kunden durch selbstständige Akquise in enger Zusammenarbeit mit unserer Marketingabteilung und der Vertriebsleitung
- Professionelle Beratung der Kunden vor Ort sowie remote über MS Teams
- Führung persönlicher Verkaufsgespräche auf Entscheiderbene
- Selbstständige Verhandlung von Angeboten und Preisen im Rahmen vorgegebener Konditionen
- Recherche, Analyse und Pflege von Kundendaten sowie Dokumentation der Aktivitäten im CRM-System
- Durchführung von Präsentationen,

Das macht dich aus

- Lehre bzw. Lehrabschluss in der Vermessungstechnik oder Studium der Geodäsie
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von Vorteil, andernfalls Interesse am Vertrieb und eine proaktive Herangehensweise
- Ausgeprägte Analyse- und Organisationsfähigkeiten
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft im nationalen Umfeld
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, Kundenorientierung sowie Verhandlungsgeschick
- Flexibilität und selbstständige Arbeitsweise
- Führerschein der Klasse B
- Technische Affinität oder Leidenschaft für technische Produkte

- Produktdemonstrationen und Schulungen
- Teilnahme an Messen, Kongressen und Seminaren
- Analyse von Mitbewerbern, Distributoren und Partnern
- Umsatzverantwortung sowie Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Customer-Relationship-Management sowie Entwicklung von Kundenstrategien
- Hohe Eigenverantwortung sowie eine zuverlässige und selbstständige Arbeitsweise
- Wohnort idealerweise im Raum Oberösterreich / Salzburg, vorzugsweise zwischen Linz und Salzburg, da die Rolle den Vertrieb in dieser Region betreut (Remote)

Was dich erwartet

- Du startest mit einer individuellen Einarbeitung und wirst von uns durch fachliche und persönliche Weiterbildungsmaßnahmen gefördert
- Attraktives Gehaltspaket, bestehend aus Fixum, Bonus und Firmenwagen
- Umfangreiches Schulungs- und Weiterbildungsprogramm mit Entwicklungsmöglichkeiten im Unternehmen
- Wir ermöglichen Dir, Dein Berufs- und Privatleben durch flexible Arbeitszeiten und Homeoffice in Einklang zu bringen
- Bonus-System sowie überdurchschnittliche Pensionskassenbeiträge
- Unterschiedliche Mitarbeiterrabatte (Gesundheit, Auto, Shops, Unterhaltung und vieles mehr)
- Mitarbeitererevents (Sommerfest, Betriebsausflug etc.)
- JobRad und Zuschuss zur Altersvorsorge
- Du-Kultur und eine flache Hierarchie
- Herzliche und internationale Unternehmenskultur, die auf Respekt und Kooperation beruht

Über uns

Hexagon ist ein führender Anbieter von Digital-Reality-Lösungen und beschäftigt mehr als 24'000 Mitarbeiter/innen in 50 Ländern. Du wirst Teil eines starken, erfahrenen, inspirierenden und motivierten Teams von Expertinnen und Experten, das gemeinsam die Zukunft von Hexagon gestaltet. In unserem hochinnovativen und vielfältigen Umfeld kannst du deine Fähigkeiten einsetzen und weiterentwickeln. Flexible Arbeitsmodelle ermöglichen es dir, Beruf und private Interessen ideal zu kombinieren.

Bewerbung

Bewirb dich jetzt ganz einfach! Besuche unsere Website und lade unkompliziert deinen Lebenslauf hoch: <https://leica-geosystems.com>

APPLY NOW

Leica Geosystems Austria GmbH
Karl-Popper-Straße 2
AT-1100 Wien

Job-ID: ajow97jw

