



Charisma	★	★	★	★	★
Know-how	★	★	★	★	★
Carelessness	★	★	★	★	★

Dołącz do Leica Geosystems part of Hexagon – wiatowego lidera technologii pomiarowych i rozwiązań dla budownictwa!

Szukasz pracy, w której połączysz sprzedaż, nowoczesne technologie i kontakt z branżą budowlaną? Masz doświadczenie handlowe i lubisz pracować w terenie? Chętnie odnajdujesz się w relacjach z klientami i chcesz rozwijać się w międzynarodowym środowisku?

Do naszego zespołu Machine Control poszukujemy ambitnych i samodzielnych osób, które będą odpowiedzialne za rozwój sprzedaży nowoczesnych rozwiązań technologicznych dla branży budowlanej i maszynowej.

Sales Representative Machine Control

South Poland / West Poland



To Ci zainteresuje

- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów i rozwijanie relacji biznesowych
- Sprzedaż rozwiązań Machine Control oraz usług firmy
- Prowadzenie prezentacji handlowych i spotkań z klientami
- Przygotowywanie ofert handlowych oraz negocjowanie warunków współpracy
- Realizacja indywidualnych celów sprzedażowych
- Monitorowanie rynku oraz działań konkurencji
- Współpraca z działem marketingu i innymi zespołami wewnętrznymi
- Regularne wizyty u klientów oraz praca w terenie
- Budowanie długofalowych relacji i dbanie o wysoki poziom satysfakcji klientów
- Praca z systemem CRM oraz przygotowywanie raportów sprzedażowych

To sprawia, że jesteś idealnym kandydatem

- Masz minimum 3 lata doświadczenia w sprzedaży B2B
- Znasz branżę budowlaną, geodezyjną, maszyn budowlanych lub pokrewną
- Potrafisz samodzielnie organizować swoją pracę i skutecznie realizować cele
- Łatwo budujesz relacje i dobrze odnajdujesz się w kontakcie z klientem
- Posiadasz umiejętności negocjacyjne i handlowe
- Masz techniczne zrozumienie produktów i nowych technologii
- Jesteś gotowy/a do częstych podróży służbowych
- Posiadasz prawo jazdy kat. B
- Swobodnie komunikujesz się w języku angielskim
- Znasz pakiet Microsoft Office (Excel, Outlook, Word)

Mile widziane:

- Wykształcenie techniczne (budownictwo, geodezja lub

- pokrewne)
- Ukończone szkolenia sprzedażowe

Co na Ciebie czeka

- Stabilne zatrudnienie w międzynarodowej firmie będącej liderem rynku
- Atrakcyjny system wynagrodzenia oraz premii
- Samochód służbowy również do użytku prywatnego
- Laptop i telefon służbowy
- Duża samodzielność działania i realny wpływ na rozwój regionu
- Możliwość pracy w nowoczesnym i innowacyjnym środowisku
- Szkolenia produktowe i wsparcie doświadczonego zespołu

O nas

Hexagon jest wiodącym dostawcą rozwiązań z zakresu cyfrowej rzeczywistości i zatrudnia ponad 24 000 pracowników w 50 krajach. Staniesz się częścią silnego, doświadczonego, inspirującego i zmotywowanego zespołu ekspertów, który wspólnie kształtuje przyszłość firmy Hexagon. W naszym wysoce innowacyjnym i różnorodnym środowisku będziesz mieć możliwość wykorzystywania oraz rozwijania swoich umiejętności.

Elastyczne modele pracy pozwalają idealnie łączyć życie zawodowe z prywatnymi zainteresowaniami.

[APPLY NOW](#)

Leica Geosystems Sp. z o.o.

Job-ID: bmju83bn

